



Wever c'est la startup lancée par Thomas Côte et Brice Eichwald. Basée à Sophia Antipolis, son ambition est d'améliorer la mobilité en France et dans le monde.

Alors attachez vos ceintures, on embarque avec Thomas qui a répondu à nos questions !

## Une petite anecdote derrière le nom wever ?

Ce nom a été trouvé au début, simplement car il sonnait bien. Au début il était écrit weever, mais cela voulait dire « la vive » en anglais, qui n'est pas un poisson très sympa. On a donc enlevé un « e ». Plus tard, nous nous sommes rendu compte plus tard que « weaver » signifiait tisser des liens, et que cela s'écrivait « wever » aux pays bas. Une belle anecdote, puisque nous faisons de la mobilité collaborative !

D'ailleurs, un petit pitch en une phrase : wever c'est la première plateforme de pilotage de la mobilité et du changement des comportements.



## Guide pratique - Où installer sa startup dans la région Sud ?

Vous cherchez un lieu au soleil pour développer votre entreprise ? Ce guide est fait pour vous ! D'Aix à Marseille en passant par Nice et Sophia Antipolis, découvrez en détails les prestations d'hébergement et d'accompagnement des acteurs de la région Sud.

[L'ÉCHARGER >  
:NU.PFACTORY.CO/GUIDE-  
R-SA-STARTUP-DANS-LA-  
REGION-SUD\)](https://nu.pfactory.co/guide-r-sa-startup-dans-la-region-sud)



## **Maintenant qu'on a le pitch, passons aux dernières actualités de wever !**

Des actu' il y en a ! wever vient de signer d'important contrats. Nous revenons aussi d'un voyage aux USA de 15 jours où la proposition de valeur a été très bien reçue et montre un intérêt à s'exporter : le premier pilote est prévu dans la Silicon Valley !

Et enfin, nous sommes en cours de levée de fonds pour accroître le développement de wever sur tout le territoire national.

## **Comment avez-vous fait pour en arriver là ?**

A force de remise en question, de rebonds, d'intelligence pour rapidement détecter les problèmes et tenter de les résoudre dans la contrainte de trésorerie permanente. Au début, wever faisait du covoiturage de courte distance. Voyant l'impasse du modèle économique, nous avons su pivoter et transformer des tableaux de bord internes en nouveau produit pour nos clients.



## **Pour faire grandir wever, vous avez eu recours à de l'accompagnement entrepreneurial. Selon vous, quel est le moment idéal pour démarrer un accompagnement ? Et qu'est-ce que vous en attendiez ?**

Le bon moment pour se faire accompagner, c'est quand on transforme son idée en projet, après avoir créé un premier prototype avec une preuve d'intérêt du marché.

Et lorsqu'on entame cette démarche d'accompagnement, ce que l'on attend de la part de l'accélérateur, selon nous, c'est de la bienveillance, de la formation à la méthodologie de l'innovation et de la mise en réseau pour faire de premiers contrats.

## **D'ailleurs, que vous apporte P.Factory dans cette aventure entrepreneuriale ?**

Au départ, P.Factory nous a apporté un investissement et des conseils sur notre projet. Puis aussi, la mise en relation avec un prestataire qui est devenu notre associé et a joué un rôle particulièrement important dans la formalisation de notre pivot.



## La question à 1 million d'euros 🇺🇸 Si vous aviez cette somme, là tout de suite, que feriez-vous avec ?

Nous recruterions les profils déjà pré-identifiés pour mettre en place l'ambitieux projet d'Intelligence Artificielle que wever a préparé autour de la question des changements de comportement en matière de mobilité. La data est là, il ne nous manque que les ressources 😊



## Le mot de la fin : pourquoi nous sommes fiers que wever fasse partie de la tribu ?

Les plus grandes réussites de startups sont celles dont les fondateurs ont une réelle vision et souhaitent changer le monde. Thomas a une vision